

NORITAKE INTERNSHIP 2024

2024年10月～

セラミックス技術を世の中のさまざまなものづくりのシーンで展開しているノリタケ。ものづくりにも大きな変化の波が押し寄せる中で、未来を生み出す技術を支えるノリタケの強みとは。またその根底に流れる、ものづくりを支えるマインド・歴史をつなぐ想いをノリタケ社員の話を通じて体感してください。

01

OUR PROFILE

1904年、洋食器の製造から
事業をスタート

社名 ノリタケ株式会社 社員数 1,875名 (単体)

創立 1904(明治37)年1月1日 4,821名 (連結)

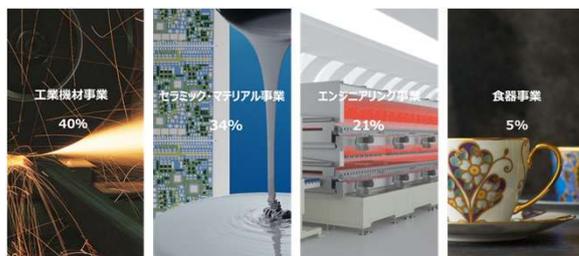
本社所在地 愛知県名古屋市長 売上比率 国内55% / 海外45%

上場区分 東証プライム・名証プレミア上場

02

OUR INDUSTRY

洋食器の製造技術を
応用・発展させ、4つの事業を展開



03

WORK STYLE

年間休日 123日 <small>名古屋本社実績</small>	完全 週休2日制	平均残業時間 14.7時間
入社3年以内定着率 95%	平均勤続年数 21.4年	有休取得日数 13.4日
育休取得率 女性100% 男性85%	通信教育 約200講座	

04

OCCUPATION

募集職種 総合コース ※印は職種別採用
入社後はジョブローテーションあり。

【技術系】理学学部・学科
研究・商品開発、技術営業、製造技術、品質保証、
※ITエンジニア (情報系)、※施設・施工管理 (土建系)

【事務・営業系】全学部・学科
国内営業、貿易業務、生産管理、資材調達、
管理部門 (財務・法務・総務・人事 など)

05

OFFLINE EVENT

ノリタケの技術営業職を体験！1dayツアー<理系>

シェアNo.1を誇る機械装置を扱うエンジニアリング事業では、社員の多くがセールスエンジニア(技術営業)として活躍しています。今回は普通の社員と同じ業務を体験いただき、ノリタケの技術営業職のリアルを知っていただきます。



自動車・機械・電気・電子部品・
医薬・化粧品・食品業界など
業界問わず様々なお客様と仕事！

日程：11/27 (水) 11:00～16:00 (予定)

06

ONLINE EVENT

◆営業シミュレーションワーク 11/6、12/12

『ノリタケの』営業職をリアルにイメージ！

提案内容へのフィードバックあり

当社の最大事業部・工業機械事業の主力製品

「研削砥石(けんさくといし)」を商材に営業ワークに挑戦！

ただのルート営業ではない、オーダーメイド砥石でお客様の

課題解決を図るノリタケならではのソリューション営業を

3時間で体験しましょう。

◆職種別先輩社員座談会 日程はマイページにて！

先輩社員の生の声をお届け！

ノリタケの最前線で活躍する若手社員との職種別座談会です。

国内営業職の社員が登壇予定。

エントリーはこちらから！マイページからお申込みください。

